

GENETICALEVERANCIER **NEXT GENETIX HEEFT EEN NIEUWE DIRECTIE**. DE FOKKERIJBEREN KOMEN UIT DENEMARKEN EN DE GELTEN BLIJVEN UIT NEDERLAND KOMEN.

# Next Genetix verder in nieuwe opzet

**L**EVERANCIER van Deense varkensgenetica Next Genetix maakt een nieuwe start. Vorige week donderdag zijn vermeerders die met Deense zeugen werken, hiervan per brief op de hoogte gebracht. Ook is de website vernieuwd.

Aan de leverancierszijde en intern is het nodige veranderd bij Next Genetix. Ze betrekken voortaan hun dieren van de nieuwe, Deense fokkerijorganisaties Danic en Danish Genetics. Danbred – dat tot eind 2017 het landelijke Deense fokprogramma vertegenwoordigde – had eerder de overeenkomst met Next Genetix opgezegd. Het bedrijf in Wehl krijgt bovendien een nieuwe directie. Vanaf 1 mei nemen Marcel Giesen en Otto Offenberg de leiding over van Gerard Reuling, die met pensioen gaat.

De aandelen van Next Genetix blijven van de Duitse veehandel Raiffeisen Viehvermarktung (RVG) in Ennigerloh en van de gebroeders Reuling. RVG verkoopt in Duitsland ook Deense zeugen, afkomstig van Gesink Tierzucht.

Next Genetix gaat verder met het spf-subfokbedrijf van Van de Pavert in Wehl. Deze fokker breidt met 200 zeugen uit naar 1.050 fokdieren. Fokkerijbereren voor bedrijven met



FOTO: NEXT GENETIX

## PROFIEL

**Naam: Marcel Giesen (46) en Otto Offenberg (35). Bedrijf: Giesen en Offenberg vormen de nieuwe directie van Next Genetix.**

eigen aanfok heeft Next Genetix liggen bij Preferent KI. De klanten van Next Genetix hebben de keuze uit 200 fokkerijbereren.

De geneticaleverancier wil binnenkort van start met een tweede subfokbedrijf in Nederland. De minimale omvang daarvan moet 800 zeugen zijn, inclusief opfokstallen en hoge gezondheid. Next Genetix gaat alleen nog maar gelten leveren die sowieso APP- en mycoplasma-onverdacht zijn en bij voorkeur ook niet belast met zijn met PRRS, betoogt Giesen.

### Willen vermeerders dat?

“Ja, absoluut. Steeds meer vermeerders willen gelten van bedrijven met een hoger gezondheidsniveau dan op hun bedrijf. De aanvoer van spf-gelten leidt ertoe dat de zeugen op het ontvangende bedrijf niet telkens tegen nieuwe besmettingen aanlopen. Wij hebben de ervaring dat met de aanvoer van spf-gelten de diergezondheid stabiel blijft op het ontvangende bedrijf, mits de adaptatie klopt.

Daarnaast merken wij dat geleidelijk meer zeugenhouders zich voorbereiden om over te schakelen naar hogere gezondheid. Afgelopen jaar kozen twee klanten voor *depop-repop* en deze hebben nu een spf-zeugenbedrijf. Dit gaan meer varkenshouders doen. Op sommige bedrijven krijgen de biggen nu 4 entingen. Het scheelt jaarlijks zomaar €5 per big als dat aantal is terug te brengen tot een vaccinatie. Als de bedrijfsopzet juist is, kan spf ook prima in Nederland.”

### Kan de fokwaarde van jullie dieren zich meten met die van Danbred, jullie voormalige leverancier?

“Ja, alle Deense varkensgenetica stamt uit hetzelfde programma. Voorlopig hebben onze le-

veranciers toegang tot de centraal opgeslagen, Deense fokkerijgegevens. Dat heeft de Deense overheid bepaald. Komende maanden zal blijken hoe onze leveranciers Danic en Danish Genetics verder gaan. Dus hoe zij gegevens gaan behouden, monitoren, hoe de fokdoelen eruit zien, enzovoorts. Dan loopt hun concurrentiebeding van een jaar af.”

### Waarom kiezen jullie voor twee Deense fokkerijorganisaties?

“Zij hebben samen bijna de helft van de dieren uit het oorspronkelijke Deense fokprogramma. De fokkerijorganisaties werken met een aantal toonaangevende Deense kernfokkers op het gebied van fok-



kerij en diergezondheid. Ze moeten zich beide bewijzen en profileren. De plannen zijn wel grotendeels uitgewerkt, maar niet openbaar. Het kan daarom zijn dat we op een later moment met een leverancier verdergaan. Maar het kan ook zo blijven. De fokkerijbereren voor bedrijven met eigen aanfok, komen van Deense kernfokkers. De beren selecteren wij zelf.”

### Wat heeft de keus voor hoge gezondheid voor effect op de geltenprijs?

“De prijs blijft hetzelfde. Voor de klanten verandert er sowieso weinig.”

## Danbred verkoopt zelf in Nederland

Door reorganisatieperiodes is de Deense varkensfokkerij uiteengevallen. Tot eind vorig jaar werden alle zeugen verkocht onder de naam DanAvl. DanAvl wordt nu voortgezet onder de naam Danbred. Het Deense fokkerijbedrijf verkoopt sinds

12 april de zeugen zelf in Nederland. De Nederlandse vennootschap van Danbred heeft een kantoor in Sint-Oedenrode (N.-Br.). Danbred heeft een overeenkomst met Klasse Ki waar de Deense fokkerijbereren liggen. Stefan Derks van Klasse Ki zegt dat zij 150

Deense fokbereren hebben liggen. Daarvan is een derde geselecteerd om sperma te leveren aan de subfokbedrijven. Er zijn 100 beren voor bedrijven die met eigen aanfok werken. Het sperma van de helft van deze beren wordt geëxporteerd.